

## McAfee erneuert globales Partnerprogramm

*Einfaches, zuverlässiges und profitorientiertes Konzept für die Channel-Community*

**München, 15. Juni 2010. Der IT-Sicherheitsspezialist McAfee hat sein weltweites Partnerprogramm McAfee SecurityAlliance überarbeitet. Der Hersteller will seinen Partnern damit ein werthaltiges, informatives sowie Produktivität und Profit steigerndes Channel-Umfeld bereitstellen.**

Bei den Neuerungen im Programm handelt es sich um die Umsetzung von Vorschlägen der Partner. Sie lassen sich in drei Bereiche einteilen: Margin Advantage, Enablement Advantage und die letzte Stufe der Integration der Secure-Computing-Partner.

### **Margin Advantage**

Teilnehmer an den Verkaufsförderungsprogrammen von McAfee lernen, wie sie Mehrwert generieren, zuverlässig und dauerhaft ihre Gewinnspanne erhöhen und sich von der Konkurrenz abheben können. Das Margin-Advantage-Programm beinhaltet drei Schwerpunkte:

- **Margin Building:** Hier erfahren die Teilnehmer, wie sie durch Deal-Registrierung, Staffelpreise und Sonderkonditionen ihre Marge vergrößern können.
- **Business Building:** Teil des Angebots ist ein Market Development Fund (MDF) zur Entwicklung von Vertriebsgelegenheiten mittels Beziehungsaufbau und Maßnahmen zur Nachfragegenerierung.
- **Profit Building:** Von zahlreichen Incentive-Programmen profitieren die Partnerunternehmen ebenso wie deren Verkäufer und Vertriebsingenieure.

### **Enablement Advantage**

In diesem Modul steht die Ausstattung der Partner mit technischem Know-how und Vertriebsmethoden im Mittelpunkt.

- **Channel Technical Enablement Engineers:** Sie sollen die Channel-Partner technisch fit machen und sie mit Materialien zur Produktpräsentation, Kundenberatung und adäquaten Positionierung ausstatten.
- **„Ready, Set, Sell“:** Die neu entwickelte rollenspezifische Methodensammlung beinhaltet ein dreistufiges Vertriebspartnertraining, das die Partner in Form einer Checkliste durch das Programm McAfee SecurityAlliance und Schulungs- und Unterstützungsmaßnahmen begleitet.
- **McAfee ACE Partner Readiness Program:** Im Rahmen dieses ebenfalls neu aufgesetzten Programms zeichnet McAfee Mitarbeiter von Partnern in Vertrieb und Technik aus, die den höchsten Zertifizierungsgrad in Bezug auf ein bestimmtes Feld von McAfee-Lösungen erreicht haben.

## **Abschluss der Integration von Secure Computing**

Anlässlich der ein Jahr zurückliegenden Übernahme von Secure Computing, einem Anbieter von Gateway-Security-Produkten, hatte McAfee einen gestaffelten Integrationsprozess angekündigt. Mit der Aufnahme aller entsprechend qualifizierten Secure-Computing-Partner in das Partnerprogramm McAfee SecurityAlliance ist diese Integration nun abgeschlossen.

### **McAfee**

McAfee (NYSE: MFE) ist der weltgrößte dedizierte Spezialist für IT-Sicherheit. Das Unternehmen mit Hauptsitz im kalifornischen Santa Clara hat sich der Beantwortung anspruchsvollster Sicherheitsherausforderungen verschrieben. Seinen Kunden liefert McAfee präventive, praxiserprobte Lösungen und Dienstleistungen, die Computer und ITK-Netze auf der ganzen Welt vor Angriffen schützen und es Anwendern ermöglichen, gefahrlos Verbindung mit dem Internet aufzunehmen und sich im World Wide Web zu bewegen. Unterstützt von einer preisgekrönten Forschungsabteilung entwickelt McAfee innovative Produkte, die Privatnutzern, Firmen und Behörden helfen, ihre Daten zu schützen, einschlägige Gesetze einzuhalten, Störungen zu verhindern, Schwachstellen zu ermitteln und die Sicherheit ihrer Systeme laufend zu überwachen und zu verbessern. Weitere Informationen über McAfee finden sich unter [www.mcafee.com](http://www.mcafee.com).

McAfee und/oder weitere hierin erwähnte oder enthaltene McAfee-Produkte sind eingetragene Marken oder Marken von McAfee und/oder seinen verbundenen Unternehmen in den USA und/oder anderen Ländern. McAfee Red in Verbindung mit Sicherheit kennzeichnet McAfee-Markenprodukte. Alle anderen Nicht-McAfee-Produkte, hierin enthaltene eingetragene und nicht eingetragene Marken sind nur Verweise und das alleinige Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber. © 2009 McAfee, Inc. Alle Rechte vorbehalten.

## **Ansprechpartner**

### **McAfee**

#### **Isabell Unseld**

PR-Managerin Mittel-, Ost- und Westeuropa  
Ohmstraße 1  
85716 Unterschleißheim  
089 3707-1535  
[isabell\\_unseld@mcafee.com](mailto:isabell_unseld@mcafee.com)

### **Harvard Public Relations**

#### **Guillermo Luz-y-Graf**

#### **Felix Laubenthal**

Implerstraße 26  
81371 München  
089 532957-30  
089 532957-46  
mcafee@harvard.de oder  
[guillermo.luz-y-graf@harvard.de](mailto:guillermo.luz-y-graf@harvard.de)  
[felix.laubenthal@harvard.de](mailto:felix.laubenthal@harvard.de)