

Pressemitteilung

Wirtschaft / IT / Unternehmen

PC-WARE auf der CeBIT 2009 – „Starker Auftrieb für Ihre IT“

- Virtualisierung: Gelebte Ganzheitlichkeit
- Softwarebeschaffung und –Lizenzierung: Kompetenz seit 20 Jahren
- Software Asset Management (SAM): Aufräumen lohnt sich!
- Software as a Service (SaaS): Was ich nutze muss ich nicht besitzen!

Leipzig, 26. Februar 2009 – Unter dem Motto „Starker Auftrieb für Ihre IT“ präsentiert PC-WARE auf der CeBIT 2009 (03. bis 08. März 2009, Hannover) gemeinsam mit Microsoft und Citrix innovative Lösungen rund um die Themen Lizenz- und Vertragsmanagement, Software und IT Asset Management und Virtualisierung. Mit dem Portal „prosaas“ stellt der global agierende ICT-Dienstleister eine umfassende und lizenzrechtlich konforme Lösung für Software as a Service (SaaS), Hosting und IT-Asset Management vor.

„Entgegen des aktuellen Trends sehen wir die CeBIT als wichtige Plattform aktuelle Lösungen in den Bereichen Software-Management und Infrastruktur-Support zu präsentieren. Als global agierender ICT Solution Provider nutzen wir die IT-Messe seit vielen Jahren erfolgreich für direkte Kundenkontakte auch auf internationaler Ebene“, begründet Walter Denk, Director Sales & Marketing PC-WARE den CeBIT Auftritt.

Virtualisierung: Gelebte Ganzheitlichkeit

Die Entwicklung im Bereich der Virtualisierung gesamter IT-Umgebungen geht bei Anbietern und Kunden gleichermaßen in Richtung eines ganzheitlichen Ansatzes. Dabei spielen Lösungen in den Bereichen Storage, Desktop, Netzwerk und Applikation zunehmend eine Rolle. Als herstellerunabhängiger Virtualisierungsspezialist offeriert PC-WARE auf der CeBIT das derzeitige Angebot an Virtualisierungslösungen und ausgereiften Produkten für den speziellen Bedarf in gewachsenen heterogenen IT-Strukturen.

Die neue Microsoft System Center-Produktfamilie: Das System Center ermöglicht die Verwaltung von Microsoft Hyper-V und virtuellen Maschinen anderer Hersteller über eine einzige Konsole. PC-WARE informiert über Praktikabilität, Funktionalität und Anwendungsszenarien. **(Halle 4, Stand A26, P10)**

Als das einzige Citrix Authorized Support Center in Deutschland stellt PC-WARE in einer Live-Demo "XenApp auf XenServer" die Verbindung aus Server- und Applikations-Virtualisierung vor. Im Fokus stehen hier die Konzeption und Implementierung zukunftsweisender Serverfarmen sowie die effiziente und kompatible Orchestrierung von Servervirtualisierung, Desktopvirtualisierung und Applikationsvirtualisierung. **(Halle 4, Stand B04, Nr.6)**

Softwarebeschaffung und –lizenzierung: Kompetenz seit 20 Jahren

PC-WARE ist in der Lizenzierung von Standardsoftware von mehr als 2.000 Herstellern und dem Lizenzmanagement Marktführer in Europa. Als einer der 5 Microsoft Large Account Reseller in EMEA (Europa, Mittlerer/Naher Osten und Afrika) und fast 20 Jahren Erfahrung im Geschäft mit Volumenlizenzverträgen informiert PC-WARE zu Themen wie Vertrags- und Lizenzmanagement insbesondere zu Microsoft Volumenlizenzverträgen. **(Halle 4, Stand A26, E4)**

Software Asset Management (SAM): Aufräumen lohnt sich!

PC-WARE berät als unabhängiger Experte für Software- und IT Asset Management zu allen Fragen rund um Strategie, Prozesse und Technologie. Bestandteile des Service-Portfolios sind: Business Case Support, Process Consulting, Tool Evaluation, Technology Support, Inventory, Metering, Reporting, Licence & Contract Management und Service Management (ITIL). Im Fokus des SAM Angebotes der PC-WARE stehen Transparenz, Compliance, Kostenkontrolle durch bedarfsgerechte Softwareinstallation und Lizenzierung sowie Effizienzsteigerung durch optimierte und integrierte Einzelprozesse im Rahmen einer ganzheitlichen IT-Lösung. **(Halle 4, Stand A26, E4)**

Software as a Service (SaaS): Was ich nutze muss ich nicht besitzen!

Die Welt der Softwarelizenzierung wird bunter und reicher! Software aus der Wolke, Software as a Service, pay per use, ASP – all diese Modelle ergänzen zunehmend die traditionelle Art und Weise der Softwarelizenzierung und Nutzung.

Eröffnet einerseits die technologische als auch lizenzrechtliche Entwicklung die Möglichkeiten Software zunehmend flexibel zu nutzen, wird das Tempo dieser Entwicklung andererseits von den Erfordernissen der derzeitigen unsicheren Wirtschaftslage und damit von den Anforderungen der Kunden getrieben. Denn immer mehr Unternehmen und Institutionen betrachten und erkennen die Vorteile bedarfsgerechter Miete von Rechnern, Netzen oder eben Software. Das Ziel liegt darin Liquidität zu schonen und mittel- und langfristig Investitionen in IT zu vermeiden: Ohne eine Festlegung von Softwarearchitekturen und Applikationslandschaften auf Jahre und Jahrzehnte, je nach wirtschaftlicher Situation und des tatsächlichen IT-Bedarf des eigenen Hauses. PC-WARE zeigt mit dem Portal "**prosaas**", wie Software via Internet genutzt werden kann – ohne Installationen, mit monatlicher Abrechnung und sofortiger Verfügbarkeit der neuesten Anwendungen. Welche Vorteile bieten sich gegenüber dem Lizenzkauf, und für welche Prozesse ist ein SaaS-Modell besonders geeignet? **(Halle 4, Stand A26, P10)**

PC-WARE auf der CeBIT 2009 im Überblick:

Microsoft Premiumstand, Halle 4, Stand A26, P10

Themen: Infrastruktur und Applikation // Virtualisierung (HyperV), Software as a Service

Microsoft Partnerstand // Lizenztheke, Halle 4, Stand A26, E4

Themen: Software as a Service, Beschaffungsoptimierung, Software Asset Management

Citrix Partnerstand, Halle 4, Stand B04, Nr.6

Themen: End to End-Virtualisierung, Application & Virtualisierung, Server-Virtualisierung, Desktop-Virtualisierung, Application Networking

Weitere Fakten und Informationen zu diesen Themen finden Sie unter www.pc-ware.de

Kontakt:

Kathrin Sieber
Head of Internal & External Communications
Tel: +49 163 72 95 159
Email: public.relations@pc-ware.de

PC-WARE

PC-WARE zählt zu den führenden herstellerunabhängigen ICT-Dienstleistern in Europa. Im Kerngeschäft der Softwarelizenzierung, Lizenzvertragsberatung und im Software & IT Asset Management ist PC-WARE Marktführer in Europa. Das Unternehmen gehört zu den 5 Microsoft-LARs (Large Account Reseller) für das gesamte EMEA-Gebiet (Europa, Mittlerer/Naher Osten und Afrika) und hält auch einen LAR Status in China.

Darüber hinaus bietet das Unternehmen sowohl ein breites Produkt-, Lösungs- und Servicespektrum rund um Windows- und Open-Source-Plattformen in Client-Serverumgebungen als auch für Hochleistungsrechenzentren an. Über das IT-Beschaffungsportal Procerva erhalten PC-WARE Kunden weltweit währungs-, system- und sprachunabhängig Zugriff auf das gesamte Leistungsportfolio.

Mit Tochtergesellschaften in 25 Ländern in Europa, Afrika (ZA) und Asien (CN, KZ) betreut PC-WARE mit derzeit rund 1.600 Mitarbeitern rund 85.000 Geschäftskunden aus Mittelstand, Öffentlicher Verwaltung und Industrie, sowie weltweit agierende Großkunden. Gemeinsam mit Kooperationspartnern werden neue Märkte in Nord- und Südamerika, Asien und Australien erschlossen.

Besonders intensive Herstellerbeziehungen pflegt PC-WARE u. a. zu Microsoft, Adobe, Citrix, Business Objects, VMware, Novell, Symantec/Altiris, McAfee, CA, Oracle, Attachmate, Borland, Fujitsu-Siemens, IBM, Hewlett Packard, EMC, Sun Microsystems und Cisco.

Das Unternehmen ist seit der Gründung im Jahr 1990 profitabel, seit dem 5. Mai 2000 an der Frankfurter Wertpapierbörse notiert und seit 2003 im Prime Standard gelistet (WKN: 691 090, ISIN DE0006910904, Reuters Kürzel PCWG.DE). www.pc-ware.de