

Pressemitteilung 12/2004
Ressort: Software / Unternehmen

Brainware und Spider LCM GmbH kooperieren beim Lifecycle-Management

Kooperation eröffnet Kunden weitreichende Geschäfts-Prozess-Optimierungen wie Asset-, Licence- und Contract-Management

Zug, 14. Dezember 2004 — Brainware, der führende Anbieter von Lösungen für das Software-Management in der Schweiz, hat mit dem Hamburger Hersteller von IT Managementsystemen Spider LCM GmbH eine strategische Zusammenarbeit vereinbart. Durch die Kooperation sind beide Partner in der Lage, ihren Kunden noch leistungsfähigere Lifecycle-Management-Lösungen mit umfassender Funktionalität bereitzustellen. Brainware erweitert damit den Leistungsumfang ihrer Software Management Lösung ‚Columbus‘ durch die Spider Module für das Asset-, Licence- und Contract-Management.

Die mehrfach ausgezeichneten Spider-Produkte werden von Brainware unter dem Brand ‚Columbus‘ angeboten: "Columbus Asset", ein innovatives, webbasiertes Asset Managementtool zur Verwaltung der gesamten IT-Landschaft von mittleren und grossen Unternehmen sowohl in technischer als auch kaufmännischer Sicht. Mit "Columbus Licence" wird das Thema Softwarelizenzierung auch in komplex strukturierten Unternehmen souverän gelöst. "Columbus Contract" ist die universelle Vertragsmanagementlösung. Sie erfasst alle anfallenden Kauf-, Leasing- und Serviceverträge und optimiert durch die effektive Integration in Columbus Asset und Columbus Licence den IT Betrieb.

Die neuen Module beziehen einen Grossteil ihrer Daten aus der Datenbasis des Columbus Kernsystems. So werden beispielsweise die umfangreichen Hard- und Software-Inventardaten des Columbus Advanced Inventory Scanners in Columbus Asset Management mittels XML Schnittstellen mit HR-Daten in zahlreichen anschaulichen Reports und Auswertungen zusammengeführt. IT und Unternehmensführung haben so jederzeit Zugriff auf wichtige Kennzahlen für Planung, Controlling und Management. Columbus Asset-, Licence- und Contract Management können selbstverständlich auch mit Produkten anderer Hersteller — unabhängig von Brainware Software Management Lösung — eingesetzt werden.

Reynald Schallberger, CEO der Brainware Holding, erklärt: „Als Marktführer für Client-Management und Softwareverteilung wollen wir unser Engagement insbesondere im Bereich Asset Management und Business Process Management noch stärker ausbauen und haben hierfür mit Spider LCM GmbH den idealen Produkte- und Kooperationspartner gefunden. Columbus und die Spider Produkte ergänzen sich in perfekter Art und Weise – eine Lösung, die neue Massstäbe im Bereich Lifecycle Management setzt!“

Spider LCM GmbH

Das in Hamburg beheimatete Unternehmen ist seit mehreren Jahren erfolgreich bei der Entwicklung von kostenoptimierenden IT Managementsystemen. Die Kombination aus Lifecycle Management und Vertragsmanagement gilt als ein bedeutender Lösungsweg zur Kostenreduktion im IT Betrieb. Mit Spider Professional und Spider Enterprise steht eine europäisch verwurzelte Lösung für das IT Asset-, Licence- und Management bereit, während das Spider Lizenzmanagement die verwirrende Nutzung der Softwareverträge klärt. Daneben hält Spider Contract die Verträge eines Unternehmens im Griff.

Im Laufe seiner Geschichte konnte Spider LCM GmbH sowohl im Produktbereich als auch beim Consulting kontinuierlich wachsen. Thomas Hübner, Geschäftsführer: „Unsere intensiven Erfahrungen in unseren drei Kernthemen, die enge Zusammenarbeit mit Partnern und unsere guten Kontakte in die Unternehmen haben unseren Erfolg möglich gemacht.“

Brainware

Brainware ist Hersteller und Anbieter von Lösungen für das Software- und Clientmanagement verteilter Systeme. Die in der Schweiz führende Softwarelösung Columbus basiert auf über 15 Jahren Innovation und Erfahrung. Sie wird eingesetzt, um Applikationen und Betriebssysteme auf Desktops, Servern, mobilen PCs und Terminal Servern/Citrix automatisiert und zuverlässig zu verteilen und über den gesamten Lebenszyklus zu managen.

Dank integriertem Workflow-Support können alltägliche Betriebsprozesse wie Softwarebestellung oder HelpDesk bis hin zum unternehmensweiten Release Management transparent verwaltet werden. Columbus entlastet das Support-Personal, verbessert den Service Level und ermöglicht eine deutliche Senkung der IT Kosten. Aufgrund kurzer Implementierungszeiten erzielen sowohl mittelständische als auch grosse Unternehmen mit Columbus in kürzester Zeit einen Return-on-Invest. Für die Planung und Implementierung stehen – neben Brainware – zahlreiche zertifizierte Partnerfirmen und Integratoren bereit. Zu den Kunden zählen ALSO, AMAG, Clariant, Givaudan, NZZ, RUAG Aerospace, Sunrise, SUVA, Vantico sowie diverse Kantone, Spitäler, Universitäten und Regierungsdepartements der Schweiz.

Weitere Informationen finden Sie unter www.brainware.ch.