

Presseinformation – DEVIL AG

**Neu: Lieferung von Red4Power BTO-PCs in nur 48 Stunden**

- **Schnelle Auftragsfertigung über die Distributoren Devil und COS bestellbar**
- **Bonusaktion vom 10.1. bis 8.2.2013 für den Einkauf von Windows-PCs**
- **Fachhändler profitieren von attraktiven Sachpreisen und „Geld-zurück-Garantie“**

Braunschweig, 10. Januar 2013

Mit dem Angebot der besonders schnellen Auftragsfertigung von Desktop-PCs – im sogenannten Built-to-Order-Verfahren (BTO) – starten jetzt die beiden Distributoren der Marke Red4Power, die Devil AG sowie die COS Distribution AG. Ab sofort nutzen Fachhändler die Möglichkeit, ihre PC-Wunsch-Konfiguration telefonisch zu bestellen und innerhalb von nur 48 Stunden geliefert zu bekommen. Die schnelle Lieferzeit gilt für Aufträge, die zwei Bedingungen erfüllen: Die ausgewählten PC-Komponenten müssen ab Lager verfügbar sein und die technische Realisierbarkeit muss vom Fertigungsteam bestätigt werden. Davon abweichende BTO-Aufträge erfordern gegebenenfalls mehr Zeit. Alternativ zu BTO-Aufträgen bietet die Marke Red4Power eine ständig verfügbare Auswahl aktueller Komplett-PCs an, die Einsteiger-, Business- und auch Gaming-Modelle umfasst. Optional sind alle PCs mit vorinstalliertem Windows-Betriebssystem nach Wahl erhältlich. Im Rahmen eines Microsoft OEM-Vertrages für die Red4Power-Windows-PCs nutzen Fachhändler besondere Kosten- und Servicevorteile für Geräte mit vorinstallierter Microsoft Software.

**10.1. bis 8.2.2013: Bonusaktion für den Einkauf von Red4Power-Windows-PCs**

Zum Auftakt des dauerhaft vorgesehenen BTO-Angebots profitieren Fachhandelspartner der Distributoren Devil und COS von einer vier Wochen gültigen Bonusaktion für Red4Power-PCs mit vorinstalliertem Windows-Betriebssystem. Jeder vom 10.1. bis 8.2.2013 gekaufte Red4Power-Windows-PC zählt zur erworbenen Gesamtanzahl, die zu abgestuften, attraktiven Sachpreisen berechtigen. Im Anschluss an die Aktion erhalten die Partner folgende gestaffelte Gratis-Preise zugesendet. Die Ausschüttung eines Sachpreises auf Grundlage der erzielten Stückzahl erfolgt einmalig pro Partner und sieht maximal ein Bonusprodukt pro Partner vor.

15 x R4P Windows-PCs	1 x HTC Windows Phone 8S	UVP 299,90 €
10 x R4P Windows-PCs	1 x Vornado 630 Raumluft-Ventilator	UVP 79,90 €
5 x R4P Windows-PCs	1 x Red4Power Reise-Trolley „Paris“	UVP 59,90 €
2 x R4P Windows-PCs	1 x Terratec DVB-T ran Stick	UVP 39,90 €

Darüber hinaus nutzen Partner, die im Aktionszeitraum erstmalig einen Red4Power-PC kaufen, die besondere Möglichkeit der „Geld-zurück-Garantie“, um sich von der Qualität der Verarbeitung zu überzeugen. Wer mit der Montagequalität nicht zufrieden ist, kann das Fabrikat binnen 14 Tagen nach Kauf zur Gutschrift retournieren, sollte dabei das Betriebssystem allerdings nicht aktiviert haben.

### Pressekontakt:

Jörg Rosenkranz  
DEVIL AG, Kocherstraße 2, 38120 Braunschweig  
Tel: 0531-21540-679  
Fax: 0531-21540-990  
joerg.rosenkranz@devil.de  
www.devil.de

### DEVIL AG

Mit der bundesweiten EDV-Distribution ist die Braunschweiger DEVIL AG etablierter Partner von über 100 international renommierten IT-Herstellern sowie weiteren Lieferanten. Zum Kundenstamm zählen über 7.000 Fach- und Systemhändler. Das Unternehmen agiert unter dem Dach der Holding BOD GmbH und zählt zu den führenden Großhändlern am deutschen IT-Absatzmarkt. Das Portfolio umfasst stark nachgefragte Komplettsysteme sowie Hardware-, Software-, und Peripherieprodukte rund um den PC zu stundenaktuellen, attraktiven Preisen. Rasche Kommunikation am Markt und zuverlässige, pünktliche Auslieferung verschaffen der DEVIL AG entscheidende Wettbewerbsvorteile. Kunden, die bis 18:30 Uhr Waren bestellen, erhalten diese innerhalb Deutschlands am folgenden Geschäftstag vor 12 Uhr. Mehr Informationen unter [www.devil.de](http://www.devil.de)

### COS Distribution AG

Die COS Distribution AG steht für langjährige Distributionserfahrung für die Produktbereiche Komponenten, Peripherie, Mobile, Netzwerk, Software und Entertainment. Das Unternehmen konzentriert sich mit seinen Partnern auf die Belieferung des SMB-Segmentes im deutschen IT-Markt und nutzt dafür die Logistik- und Service-Leistungen der Holding BOD GmbH. Mehr Informationen unter [www.cosag.de](http://www.cosag.de)

### Red4Power

Red4Power versteht sich als junge, dynamische Marke rund um PC, Tablet und Smartphone. Zum Sortiment zählen Komplett- und BTO-PCs, die im Rahmen eines OEM-Vertrages optional mit vorinstallierter Microsoft Software ausgestattet sind. Zudem umfasst das Portfolio der Marke Red4Power umfangreiches Zubehör, das sich an innovativen Trends sowie am Lifestyle der aktuellen IT-Generation orientiert. Das stetig wachsende und variationsreiche Sortiment umfasst Headsets, Tastaturen, Mäuse, Lautsprecher sowie zahlreiche Accessoires zum jeweils optimalen Preis-Leistungs-Verhältnis. Das anspruchsvolle Produktdesign reicht bis zur ansprechenden, retailgerechten Verpackung der Artikel. Mehr Informationen unter [www.red4power.de](http://www.red4power.de)

