



Fachveranstaltung für IT-Unternehmer

„Wie überwindet man kritische Unternehmensgrößen in der IT-Branche“

am Freitag, 30. Januar 2015, in Frankfurt am Main

Agenda

- | | |
|-----------|---|
| 10:00 Uhr | Begrüßungskaffee |
| 10:30 Uhr | Eröffnung der Veranstaltung und Begrüßung
Jürgen Penth, Business Development Manager der SPIRIT/21 AG |
| 10:35 Uhr | „Unternehmenskritische Größen in der IT-Branche überwinden,
15 – 30 – 60 – 120 / Beispiele für Wachstumsschmerzen“
Andreas Barthel, Geschäftsführer der connexxa |
| 11:15 Uhr | Kaffeepause |
| 11:30 Uhr | „Welche Maßnahmen unsere Handbremse lösten!“ <ul style="list-style-type: none">• Praxisbericht eines IT-Unternehmens• Wachstumsstrategie mit Verdoppelung des Umsatzes in 3 Jahren Andreas Nau, Geschäftsführer der easySoft. GmbH |
| 12:00 Uhr | Diskussion
Leitung Jürgen Penth |
| 12:30 Uhr | Mittagspause |
| 13:45 Uhr | Markt getriebene Internationalisierung eines mittelständischen
Softwareunternehmens und die Implikationen auf: <ul style="list-style-type: none">• Management• Unternehmenskultur• Mitarbeiter, sowie • Entscheidungs- und Kommunikationswege Raoul-A. Lorenz, Chief Executive Officer, LORENZ Life Sciences Group |
| 14:30 | „Der IT-Unternehmens-Lifecycle
– Wie kann man mit System diese Grenzen überwinden“
Alexander Pöhl, Geschäftsführer von Pöhl & Schottler |
| 15:00 Uhr | Kaffeepause |
| 15:15 Uhr | Praxisbericht eines IT-Unternehmens <ul style="list-style-type: none">• Systematischer Vertriebs Erfolg• Vertriebs Erfolg in gesättigten Märkten• Internationalisierung• Vertriebspartner durch Kooperationspartner Matthias Willberg, Vertriebsleiter der ORGADATA AG |
| 15:45 Uhr | Diskussion
Leitung Jürgen Penth |
| 16:15 Uhr | Fruchtiger Ausklang: Lassen Sie sich überraschen |



Die Referenten



Dipl.-Kfm. Andreas Barthel,
Geschäftsführer der
connexxa Services
Europe Ltd.,
Frankfurt am Main



Andreas Nau, Unternehmer,
Mitbegründer und
Geschäftsführer der easySoft
GmbH, St. Johann – Bretten -
Berlin



Alexander Pöhl, Jurist,
Geschäftsführer der
Pöhl & Schottler GbR,
Sales-Training und –
Management,
Frankfurt am Main



Dipl.-Ing. Matthias Willberg,
Vertriebsleiter / Head of Sales
der ORGADATA AG,
Leer (Ostfriesland)



Dipl.-Wirtsch.-Ing.
Jürgen Penth,
Business Development
Manager der
SPIRIT/21 AG,
Düsseldorf – Frankfurt -
Böblingen



Raoul-A. Lorenz, CEO,
LORENZ Life Sciences
Group; Frankfurt

Rückantwort

Zur Fachveranstaltung für IT-Unternehmer am Freitag, 30. Januar 2015, in Frankfurt am Main

„Wie überwindet man kritische Unternehmensgrößen in der IT-Branche“

melde ich mich hiermit an:

Vor- und Zuname

Vor- und Zuname

Datum

Unterschrift

Firma

Strasse

PLZ/Ort

Telefon

E-Mail

Die Teilnahmegebühr beträgt pro Person 150,00 € zuzügl. MwSt. Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Reservierungsbestätigung und die Anschrift des Veranstaltungshotels.