

Pressemitteilung 05-03-2007

epictet AG erweitert Vertriebsoffensive Ihrer Software „e-publix“ - das e-Volltext Informationssystem

Inline Sales GmbH mit dem weiteren Vertrieb beauftragt

München, Mai 2007

Das Software- und Beratungsunternehmen epictet AG aus München, Spezialist für Electronic Publishing Lösungen, baut den Vertrieb in Deutschland weiter aus. Dazu wurde die bestehende Partnerschaft mit der Münchner Inline Sales GmbH, Spezialist für Vertriebsoutsourcing und Interimsmanagement, erweitert.

Die Inline Sales GmbH zeichnet als Vertriebsoutsourcer der epictet AG für den Aufbau des Vertriebes der Produkte und Dienstleistungen rund um das Thema Electronic Publishing verantwortlich. Konkret unterstützt die Inline Sales im Account Management durch die Bereitstellung von Senior Key-Account-Ressourcen. Ziel für die epictet AG ist die Neukundengewinnung im öffentlichen Bereich und in diversen Branchen.

„Die bisherige Zusammenarbeit mit der Inline Sales GmbH ist für uns sehr positiv verlaufen. Wir werden daher die Inline Sales GmbH weiterhin als kompetenten Vertriebspartner bemühen“, so Peter Frick, Vorstand der epictet AG.

Die epictet AG hat den Geschäftsbereich „Electronic Publishing“ in den letzten Jahren massiv ausgebaut. Mit dem Informationssystem „e-publix“ wurde ein leicht bedienbares, leistungsfähiges Tool geschaffen, das es Behörden, Verbänden oder Firmen ermöglicht, per Knopfdruck Texte, Bilder oder Formulare über Internet, Intranet oder auf CD zu veröffentlichen. Die Daten stehen dann dem Anwender ohne Verlustzeiten sofort zur Verfügung. Besonders großer Wert wurde bei der Entwicklung auf einen schnellen, übersichtlichen Editor gelegt, der sich wie eine gängige Textverarbeitung einfach bedienen lässt.

Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem in den Bereichen IT & Telekommunikation, Distribution & Service, Produktion & Automatisierung sowie Medien & Verlage etablieren. Mit Niederlassungen in Europa, USA und Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren - gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:
www.epictet.de oder www.inline-sales.com

Über epictet AG

Die epictet AG mit Hauptsitz in München bietet Standardsoftware und spezielle Dienstleistungen für den Bereich „Electronic Publishing“ und die Organisation von Geschäftsprozessen. Das Flaggschiff, die Software „e-publix“, ermöglicht schnelles elektronisches Publizieren ohne großen Aufwand.

Über Inline Sales

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris, Miami, Wien, Zürich & Shenzhen.

Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Laser 2000, TDS und zahlreiche andere.

Kontakt epictet AG:
Presseabteilung
Claude-Lorrain-Strasse 37
81543 München
Tel.: +49-89-622708-0
Fax: +49-89-622708-44
E-Mail: info@epictet.de
<http://www.epictet.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Mühlweg 2a
82054 Sauerlach
Tel: +49-8104-88995-80
Fax: +49-8104-88995-85
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>