

Pressemitteilung 04-04-2007

## **IAVCworld und Inline Sales GmbH vereinbaren Kooperation**

### **Gemeinsamer Aufbau eines integrierten Informations- und Dienstleistungsangebotes im Bereich Conferencing, Collaboration und Streaming Media**

München, April 2007

IAVCworld, herstellerunabhängiges Newsportal für Audio & Video Anwendungen im Web und die Inline Sales GmbH, Marktführer für Outsourcing und Interims-Management in Marketing und Vertrieb vereinbaren eine Kooperation.

Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die integrierte Bereitstellung von umfassenden Marketing- & Vertriebsleistungen und aktuellen & nachhaltigen Informationen rund um die Themen Unified Communications, Conferencing, Collaboration und Streaming Media. Unternehmen, die im europäischen Markt Vertriebsaktivitäten entwickeln wollen, können dabei auf ein kombiniertes Informations- und Dienstleistungsangebot beider Unternehmen zugreifen. Erste gemeinsame Aktivitäten werden derzeit für Unternehmen aus Deutschland, Österreich und der Schweiz entwickelt.

Gerhard Voss, verantwortlich für IAVCworld.de erklärt: *„Die Kooperation mit Inline Sales ermöglicht IAVCworld sein derzeitiges Serviceangebot für Unternehmen im Markt der audiovisuellen Kommunikation konsequent zu erweitern. Speziell kleinere Firmen aus der Branche können jetzt nicht nur durch das Einstellen von Informationen auf Ihr Produkt- und Lösungsangebot aufmerksam machen (Information Pull Modell) sondern bei Bedarf auch flexibel und transparent auf die Vertriebsressourcen von Inline Sales zugreifen (Sales Push Modell).“*

Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem in den Bereichen IT & Telekommunikation, Distribution & Service, Produktion & Automatisierung sowie Medien & Verlage etablieren. Mit Niederlassungen in Europa, USA und Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren - gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:  
[www.iavcworld.de](http://www.iavcworld.de) oder [www.inline-sales.com](http://www.inline-sales.com)

### Über IAVC World

IAVCworld ist ein herstellerunabhängiges Newsportal und bietet rund um die Uhr ständig aktualisierte Informationen für alle, die sich beruflich mit den vielfältigen Einsatz- und Anwendungsmöglichkeiten aber auch mit den Schwierigkeiten bei der Einführung und der nachhaltigen Umsetzung dieser Applikationen in Unternehmen auseinandersetzen. IAVCworld bietet von Experten erstellten Content. Im Detail sind dies: Branchen- und Herstellernews, Produktneuigkeiten, Anwendungsberichte, Fallstudien, sowie Test- und Technik-Artikel. IAVCworld ist seit Mitte Februar 2007 online und soll in Zukunft zu dem führenden Informations- und Kommunikations-Marktplatz im deutschsprachigen Raum rund um das Thema "Audio & Video Anwendungen im Web" werden.

### Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris, Miami, Wien, Zürich & Shenzhen.

Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Laser 2000, TDS und zahlreiche andere.

Kontakt IAVCworld:  
Presseabteilung  
Truderinger Strasse 287  
81825 München  
Tel: +49-89-420400-15  
Fax: +49-89-420400-43  
Email: [presse@iavcworld.de](mailto:presse@iavcworld.de)  
<http://www.iavcworld.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:  
Presseabteilung  
Mühlweg 2 a  
82054 Sauerlach  
Tel.: +49-8104-88995-80  
Fax: +49-8104-88995-85  
E-Mail: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)  
<http://www.inline-sales.com>