

# PRESSEMITTEILUNG

Zielgruppe: CRM, CIOs, IT Entscheider  
Distribution: IT und Wirtschaftspresse  
Kategorie: Erfolgskurs ,Unternehmensmeldungen  
Anschläge: 307 Wörter, 1.377 Zeichen incl.

## **RIVERLAND BAUT SEINE FÜHRUNGSPPOSITION ALS ORACLE-SPEZIALIST AUS**

---

**Riverland Solution GmbH setzt auf Wachstum entgegen der Containment-Politik vieler Beratungsunternehmen und übernimmt den Beratungsbereich Oracle-Siebel der Jambou GmbH, einem international aufgestellten CRM-Implementierer.**

Garching bei München, 28. Juli 2009 --- Nach einer mehrjährigen erfolgreichen Zusammenarbeit nimmt Riverland den Beratungsbereich „Oracle-Siebel CRM“ der Jambou GmbH in seine Reihen auf. Dies hat Signalwirkung für das deutsche CRM Implementierer-Umfeld: Mit der Übernahme des Geschäftsbereichs von Jambou festigt Riverland den Anspruch auf seine Führungsposition unter den Oracle-Solution-Spezialisten im deutschsprachigen Markt und kann seine Position weiter ausbauen. Durch die Kombination unserer eigenen Stärken mit denen von Jambou, können wir unseren Kunden ein noch umfassenderes Portfolio von innovativen Services anbieten.

„Mit der Übernahme dieses Geschäftsreiches unseres Kooperationspartners Jambou hat Riverland nicht nur Wachstum im Sinn. Wir können jetzt schneller und flexibler auf die Bedürfnisse unserer Kunden reagieren, da wir weitere Spezialisten mit dem Know-how für CRM basierte Oracle-Projekte nun fest im Team haben“, so Ann Dempsey, Partner Operations Manager. „Die entscheidenden Pluspunkte für Riverland liegen auf der Hand: Dringend benötigte Kapazitäten werden frei, das strategische Wissen wird erweitert und um tiefes Expertenwissen in zwei wesentlichen Schlüsselbrachen - der Automobilindustrie und dem Einzelhandel - ausgebaut.“

„In den vergangenen Jahren haben sich sowohl Riverland als auch Jambou einen hervorragenden Ruf in der CRM Branche erarbeitet. Durch den Übergang des Jambou Geschäftsbereichs „CRM Beratung“ in die Riverland GmbH und die damit verbundenen Synergie Effekte stärkt Riverland das eigene Portfolio und kann Kunden Mehrwert im Oracle CRM Umfeld bieten“, so Geschäftsführer, Herr Camillo Bartoli-Bock von Jambou.

Die Jambou GmbH, mit Hauptsitz in Berlin, wird sich in Zukunft auf den Geschäftsbereich „Solutions“ konzentrieren und mit Fokus auf „On Demand“ Technologien, dem Markttrend folgen. Das Lösungsangebot wird erweitert und in unterschiedlichen Ausprägungen als On-Demand Dienste für die Oracle CRM-Lösungen On-Premise und On-Demand angeboten. Mit dem Umbau der Jambou GmbH von einem Beratungshaus in einem Lösungsanbieter folgt das Unternehmen der gestiegenen Nachfrage seiner Softwarekunden. Der Geschäftsbereich „CRM-Beratung“ geht mit allen Beratern an die Riverland Solutions GmbH über. Mit Jambou als Partner festigt Riverland seine Position als führendes Oracle-Beratungshaus für Customer Relationship Management.

#### **Über Riverland:**

Die Riverland Solution GmbH mit Sitz in Garching bei München ist das im deutschsprachigen Raum führende Oracle-Beratungshaus für Customer Relationship Management (CRM), Fusion Middleware, Integration, Master Data Management (MDM) und Business Intelligence (BI). Namhafte Unternehmen verdanken ihren Markterfolg und die Treue Ihrer Kunden den durch die Riverland Experten implementierten CRM-Systemen. Diese Systeme verknüpfen die internen Prozesse und Strategien mit den Erwartungen der Kunden und ermöglichen so den Fachabteilungen eine effiziente Kundenorientierung und den entscheidenden Wettbewerbsvorteil. Das Riverland Team aus anerkannten, höchst qualifizierten und spezialisierten Fachleuten hat sich bei seinen zahlreichen Kunden einen exzellenten Ruf erworben. Die von Riverland Solution durchgeführten Projekte stehen für Kompetenz, Engagement, Effizienz und Kundenorientierung. Weitere Informationen finden Sie im Internet unter <http://www.riverland.com>

#### **Über Jambou:**

Jambou berät weltweit tätige Unternehmen und Organisationen in technologischen Fragen. Dabei hat sich das Unternehmen besonders auf die Einführung von eBusiness Lösungen sowie Business-Intelligence Lösungen von den Herstellern Oracle/Siebel und SAP spezialisiert. Zu den besonderen Stärken von Jambou zählen die Integration von CRM-Systemen und die Koordination solcher Projekte. Ferner unterstützt Jambou seine Kunden bei der Bewältigung der anfallenden Change Management Aufgaben und beim Projektmanagement. Weitere Informationen finden Sie im Internet unter <http://www.jambou.de/index.htm>

#### **PRESSEKONTAKT:**

PR MarCom

Melanie Heßler

Tel.: +49 (0) 40 500 175 75

E-Mail: [hessler@pr-marcom.de](mailto:hessler@pr-marcom.de)