

Volle Kraft voraus!

Ingram Micro ist ab sofort vollauthorisierter Distributionspartner von Softwarehersteller VMware

Dornach, 01. Juli 2009 – Die Ingram Micro Distribution GmbH und VMware Inc., führender Anbieter von virtueller Infrastruktursoftware, haben mit sofortiger Wirkung eine Vertragserweiterung beschlossen, die es dem Value Added Distribution Bereich (VAD) des größten deutschen IT Distributors erlaubt, das gesamte Portfolio des Virtualisierungsspezialisten ohne Beschränkung zu vertreiben. Mit dieser Entscheidung wird die im Januar 2008 begonnene Erfolgsgeschichte konsequent fortgeschrieben.

„Wir haben seit unserem gemeinsamen Start vor anderthalb Jahren für VMware eine beachtlich große Anzahl an neuen Kunden aus dem SMB-Segment gewinnen und aufbauen können. Über die Vollauthorisierung freuen wir uns vor allem deshalb, weil wir nun diese uns verbundenen Händler über alle Partnerstufen hinweg durchgängig betreuen können“, kommentiert Uwe Kannegießer, Director Value Added Distribution bei Ingram Micro. VMware unterscheidet vier Entwicklungsstufen der Partnerschaft: registered VMware-Partner, Professional, Enterprise und Premier.

Um für die neue Aufgabe bestens aufgestellt zu sein, rüstet das erfahrene Team der Ingram Micro VAD noch einmal um drei weitere Positionen auf: „Anlässlich der Vollauthorisierung werden wir zwei zusätzliche Fokussales- sowie einen Presales-Mitarbeiter einstellen, die mit umfangreichen VMware-Wissen das bestehende Team auf hohem Niveau sofort unterstützen können“, gibt Uwe Kannegießer seine Pläne bekannt. Jede Menge Fachwissen und umfassende Beratung bekommen die Händler bereits heute schon. „Das Interesse des Fachhandels am Thema Virtualisierung ist gerade im Moment sehr groß, denn die aktuelle Krise macht Virtualisierung aufgrund ihrer Einsparpotentiale auch für den Mittelstand sehr attraktiv“, erklärt der VAD-Director. „Insofern kommt die Vollauthorisierung durch VMware für uns jetzt genau zum richtigen Zeitpunkt, um in der zweiten Jahreshälfte durchzustarten und VMware beim Erreichen ihrer ambitionierten Ziele zu unterstützen.“ Besonders hilfreich ist dabei die Volume & Value Aufstellung von Ingram Micro, die die Vorteile von Broadline- und Value Added Distribution kombiniert. „Wir haben alle Hard- und Softwareanbieter, mit denen VMware zusammenarbeitet, bei uns im Portfolio, was uns mit der Vollauthorisierung als Komplettlösungsanbieter nun sehr interessant macht“, erläutert Uwe Kannegießer abschließend die Vorteile der Zusammenarbeit mit seiner Organisation.



10 „VMware sieht speziell im Mittelstand in Deutschland ein enormes Potential für Virtualisierungs-Lösungen“, so Jürgen Kühlewein, Direktor Partner Organisation, DACH Region. „Im Rahmen von VMware vSphere können wir dem Mittelstand sehr kosteneffizient und komfortabel Business Continuity- und Hochverfügbarkeitslösungen für deren IT-Infrastruktur zur Verfügung stellen. Wir freuen uns die Partnerschaft mit Ingram Micro als VMware Distributor fokussiert weiter führen zu können. Ingram Micro wird durch seine Marktpräsenz in Deutschland Reseller, die den Mittelstand bedienen, für VMware gewinnen, ausbilden und in die Lage versetzen, am Markt pro-aktiv zu werden.“

Hintergrundinformation Ingram Micro:

20 Als der führende Großhändler für Produkte der Informationstechnologie in Deutschland bietet die Ingram Micro Distribution GmbH, Dornach bei München, ein umfassendes marktgerechtes Produktspektrum von mehr als 350 namhaften IT-Lieferanten sowie Dienstleistungen in den Bereichen E-Commerce, Finanzen, Marketing und Logistik für über 35.000 Kunden. Sie ist ein deutsches Tochterunternehmen der Ingram Micro Inc. mit Sitz in Santa Ana, USA. Ingram Micro Inc. ist der weltweit größte Distributor für Technologieprodukte. Als wichtiges Glied in der technologischen Wertschöpfungskette schafft Ingram Micro Verkaufs- und Gewinnchancen für Hersteller und Fachhändler durch einzigartige Marketingprogramme, die Verlagerung von Logistik-Serviceleistungen, technischen Support, Finanzdienstleistungen und die Zusammenführung und Distribution von Produkten. Das Unternehmen ist in 150 Ländern vertreten und ist der einzige global operierende IT Distributor mit Betrieben in Asien. Ingram Micro rangiert auf Platz 67 der Fortune 500 Liste der US-amerikanischen Firmen und erzielte im Geschäftsjahr 2008 einen Umsatz von US\$ 34.36 Milliarden.

Besuchen Sie uns unter www.ingrammicro.de, www.ingrammicro.com oder www.ingrammicro-europe.com.

30 Pressekontakt Ingram Micro:

Alexandra Perry
Tel.: 089-4208-1296
Fax: 089-4208-2404
Email: pr@ingrammicro.de
<http://www.ingrammicro.de>