

PRESSE-INFORMATION

Die holsten-econsulting.de startet jetzt:

Muntermacher für den EMS-Vertrieb: Matthias Holsten geht in die Selbstständigkeit

Hamburg. 08.01.13

Mut hat er – und den will er künftig auch seinen Kunden geben: Matthias Holsten, Veränderungsberater für die Elektronikbranche, schreibt seit Anfang dieses Jahres auf eigene Rechnung. Der gebürtige Hamburger sieht Chancen für all jene EMS-Unternehmen der Low- und Hightech-Liga, die mit handfester Vertriebsstrategie in der schweren See des Wettbewerbs ihr Ziel nicht aus den Augen verlieren wollen. Sein profundes Fachwissen basiert auf eigener Erfahrung - als langjähriger Geschäftsführer bei der Plath EFT GmbH, einem EMS-Dienstleister der höchsten Qualitätsklasse. "EMS-Dienstleister neigen nicht selten dazu, den Verlockungen des kurzfristigen Geschäfts zu erliegen", meint Holsten, „der gnadenlose Preiskampf zwingt viele, das Spiel mitzumachen – bis es nicht mehr geht“. Hier will Holsten Abhilfe schaffen – durch konkrete, individuelle Vertriebskonzepte für mittelgroße EMS-Auftragsfertiger und OEM-Betriebe mit eigener Produktion. Er hält nach eigenen Angaben wenig von allgemeiner Fachtheorie. Holsten: „Ich lege Wert darauf, dass jeder Kunde nach meiner Beratung handfestes Werkzeug zu nutzen weiß – und zwar so, dass die Auftragslage nicht nur kurzfristig gesichert ist“. Ab Mitte dieses Jahres gibt der 40-Jährige Matthias Holsten zudem Vertriebsseminare für den FED-Verband.

<http://www.holsten-econsulting.de/>

BILDUNTERSCHRIFT / Matthias Holsten, Geschäftsführer

Pressekontakt: Claudia Palozzo c/o I M A Institut Hamburg
Hagedornstrasse 18, D - 20149 Hamburg
+49 (0) 40 30 96 96-0, c.palozzo@ima-gination.de
www.ima-gination.de