



Western Digital baut Vertriebsteam weiter aus Vier neue Sales-Mitarbeiter verstärken den JET-Außendienst

Bad Homburg, 26.06.2009

 **press Release**

SEITE

1
2

Western Digital baut Vertriebsteam weiter aus Vier neue Sales-Mitarbeiter verstärken den JET-Außendienst

Bad Homburg, 26.06.2009 – JET Services stellt und verantwortet seit November 2008 das deutschlandweit agierende Außendienstteam für Western Digital (WD), einem der führenden Hersteller von Festplatten. Nach einem halben Jahr im JET^{SALES FORCE} shared2 Modell erweitert WD sein deutsches Vertriebsteam und entscheidet sich für das bewährte Exklusiv-Vertriebsmodell JET^{SALES FORCE} prime1.

Das von WD gewählte Vertriebsmodell **JET^{SALES FORCE} prime1** zeichnet sich durch folgende Leistungen aus:

- exklusives Vertriebsteam
- 100% Herstellerfokus
- Vertriebskanal: individuell zugeschnitten auf Retail und/oder Fachhandel
- 8 Leasing-Außendienstmitarbeiter
- 1 Teamleiter
- Außendienst mit Herstellervisitenkarte
- Reporting mit Datenbankanbindung
- 1st Level-Support

Damit reagieren die Münchner Festplattenspezialisten auf die bereits erzielten Erfolge mit JET Services als starkem Vertriebspartner sowie die Erwartungen für die kommenden Monate. Im Fokus stehen dabei Umsatzwachstum, Erhöhung der Markenpräsenz, Steigerung der Marktanteile und eine noch effektivere Warenplatzierung.



Western Digital baut Vertriebsteam weiter aus Vier neue Sales-Mitarbeiter verstärken den JET-Außendienst

 **press Release**

SEITE

2
2

Über Western Digital Deutschland GmbH.

Western Digital wurde 1970 gegründet und ist heute ein Pionier in Sachen Datenspeichertechnik und ein führender Hersteller von Festplattenlaufwerken. Das Unternehmen bietet Privatpersonen und Unternehmen kosteneffiziente Speicherlösungen für die Erfassung, Verwaltung und Anwendung digitaler Informationen. Kunden vertrauen auf WD Festplattenlaufwerke in Desktop-PCs und Notebooks, mobilen und tragbaren Geräten, Unternehmensnetzwerken und Unterhaltungsanwendungen, um ihre Daten sicher und leicht verfügbar aufzubewahren.

Über JET Services.

JET Services gehört zu den führenden Handelsmarketingagenturen und ist seit 1993 erfolgreich am Markt. Mit Hauptsitz in Bad Homburg (bei FFM) und weiteren Standorten in Frankfurt a. M. und Anif/Salzburg (Österreich) beschäftigt das Unternehmen europaweit über 130 festangestellte Mitarbeiter. Zu den Kunden zählen u.a. Hewlett-Packard, TomTom, Publicis, One For All, Wacom, Blackberry, Siemens, Adobe und Lexware. Neben klassischem Vertriebsoutsourcing wie Leasing-Außendienst gehören Promotions und Mitarbeiterqualifizierung zu den Kerngeschäftsfeldern. JET Services optimiert den Vertriebsweg des Produktes vom Hersteller über den Handel zum Endkunden – spezialisiert auf die Absatzmärkte der Neuen Medien. Inhabergeführt und solvent erwirtschaftete das Unternehmen 2008 einen Umsatz von 12,8 Millionen Euro. JET Services ist Leadagentur des European Sales Networks (ESN).

Ihr Kontakt für Rückfragen.

Björn Becker (Marketing)
JET Services Marketing GmbH & Co. KG
Fon. +49.(0)61 72.6870-136
bjoern_becker@jet-services.com