

Pressemitteilung 09-01-2008

## **Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd. und Inline Sales GmbH bauen ihre Kooperation aus**

### **Strategische und operative Unterstützung für den Aufbau von Unternehmen in Bulgarien, Rumänien und der Ukraine**

Sofia - Kiev - München, September 2008

Bereits im April 2008 haben die Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd. (BICA), mit Hauptsitz in Sofia, Bulgarien, Dienstleister für den Aufbau von Unternehmen in Bulgarien, Rumänien und der Ukraine und die Münchner Inline Sales GmbH, zentral-europäischer Ableger der Inline Sales International Group und Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, eine strategische Kooperation vereinbart.

Beide Unternehmen geben jetzt bekannt, dass neben den bisher bearbeiteten Branchen Finance und Investment nun weitere Branchen adressiert werden. Auf der Agenda stehen IT, Telekommunikation und grundsätzlich Technologie-Produkte. Dazu bilden die beiden Unternehmen Länder übergreifende Vertriebs- und Marketing-Teams, die aufgrund von spezifischen Marktkenntnissen die Unternehmen ganzheitlich betreuen können.

Im Mittelpunkt der Kooperation steht die Bereitstellung von umfassenden Marketing- und Vertriebsleistungen für zentral- und osteuropäische Unternehmen, die in den Zielländern ihre Geschäftstätigkeit erweitern oder ihren Vertrieb ausbauen wollen.

Als erster Referenz-Kunde wurde die Firma Unreal Estates Ltd. aus Sofia, Bulgarien, in den Märkten Deutschland, Schweiz und Österreich aufgebaut. Unreal Estates ist eine Immobilien-, Grundstücks- und Objektberatung mit Schwerpunkt auf gewerblichen Stadtentwicklungen wie zum Beispiel Business Hotels, Logistikparks, Einkaufscenter oder gemischte Projekte bestehend aus Wohn- und Geschäftseinheiten sowie großen Wohnparks. Die Objekte befinden sich in Bulgarien, Rumänien, Mazedonien und der Ukraine.

Andrey Bachvarov, Geschäftsführer der Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd.:  
*„Der Ausbau unserer erfolgreichen Kooperation ist die logische Entwicklung der letzten Monate. Unsere beiden Vertriebs- und Service-orientierten Organisationen helfen Unternehmen aus Deutschland und Ost-Europa schnell und kostengünstig in Mitteleuropa expandieren zu können. Gerade für deutsche Investoren und Unternehmen bieten die Märkte in Ost-Europa sehr interessante Anlage- und Renditemöglichkeiten.“*

Die BICA Ltd. übernimmt alle strategischen und operativen Organisations-, Vertriebs- und Administrationsaufgaben des Auslandsgeschäftes von Partnerunternehmen in den genannten osteuropäischen Ländern wie zum Beispiel Consulting, Geschäftsanbahnung, Vertriebsaufbau, Telemarketing, Werbe- und Marketingmassnahmen, logistische Abwicklung und auch die Beratung bei Rechts- und Steuerfragen.

### **Über Bulgarian Investment Consulting Agency**

Die Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd. (BICA) ist ein privat geführtes Unternehmen, das hochqualitative Consulting Dienstleistungen für Unternehmen anbietet, die in Bulgarien und den angrenzenden ost-europäischen Ländern Geschäftsaktivitäten entwickeln wollen.

BICA betreut heute bereits Kunden aus aller Welt, die nach neuen Märkten und Geschäftspartnern in den aufsteigenden ost-europäischen Metropolen suchen. BICA bedient dabei Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen mit strategischen und operativen Dienstleistungen als Grundvoraussetzung für erfolgreiche Geschäftstätigkeit. Darüber hinaus bestehen intensive Kontakte zu lokalen Unternehmen und Organisationen und Behörden.

### **Über Inline Sales GmbH**

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, Sofia und Wien.

Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt BICA Ltd.:  
Marketing Dep.  
James Baucher 83-85, Office 7  
Sofia 1164  
Bulgaria  
Tel: +359 2 962 71 65  
Fax: +359 2 962 76 92  
Email: [info@bica-bg.com](mailto:info@bica-bg.com)  
<http://www.bica-bg.com>

Kontakt Inline Sales GmbH:  
Presseabteilung  
Hermann-Schaller-Strasse 24  
81825 München  
Deutschland  
Tel: +49-89-3090-488-32  
Fax: +49-89-3090-488-42  
Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)  
<http://www.inline-sales.com>