



Pressemitteilung 02-13-2009

F.T.S. Express - das ultimative Billing und Business Control Instrument der nächsten Generation für Telekommunikations-Unternehmen und ISPs

Formula Telecom Solutions Ltd. stellt weiteres revolutionäres Produkt vor

Herzliya - München, Februar 2009

Die Formula Telecom Solutions Ltd., ein weltweiter Marktführer für Business Control und Billing Engines der nächsten Generation, stellt ihr neuestes Produkt vor:

F.T.S. Express

Kunden präferieren in jeder Situation mit der gleichen Geschäftssoftware zu arbeiten, egal wie schnell ein Unternehmen wächst, wieviele Systeme benötigt werden oder wie sich die Architekturen verändern.

Für Telekommunikations-Unternehmen und Provider war es bisher sehr schwierig diese wachsenden Anforderungen mit einem einzigen System abzudecken.

F.T.S Express erfüllt genau diese Anforderungen. Es handelt sich um eine extrem flexible Anwendung, die an die Bedürfnisse jeglichen Operators angepasst werden kann.

Die Vorteile:

- Eine einzige Lösung für Charging, Billing, AAA, Balance Management, Customer Care etc.
- Effizient und zuverlässig
- Für 100,000 Nutzer/Abonnenten in der Basis Hardware Variante verfügbar
- Geringer Aufwand für Implementierung und Einrichtung
- Einfach an die Bedürfnisse des Kunden und des Operators anzupassen
- Vordefinierte und veränderbare Business und Rating Regeln
- Konsolidiertes und einfach zu bedienendes Paket , um wachsen zu können
- Konfigurierbar - Minimale Setup Zeit für volle Inbetriebnahme
- Intuitive Benutzeroberfläche für Lokalisierung (Steuern, Währungen), Rating und Business Regeln
- Erweiterbar - Zusätzliche Support Module und Standard APIs verfügbar
- Skalierbar - einfache Überführung in die führenden F.T.S. Leap™ Billing & CRM Plattformen ohne Veränderung bei Interface oder Prozedur

Anlässlich der CeBIT 2009 stehen interessierten Unternehmen und Journalisten ebenfalls hochrangige Vertreter der FTS in Deutschland zur Verfügung. Meetings können gebucht werden über den deutschen Organisator Inline Sales GmbH unter: presse@inline-sales.com



Bereits seit September 2008 expandiert die F.T.S. Ltd. im zentral-europäischen Raum und baut ein Partnernetzwerk auf. Eine weitere Roadshow ist bereits in der ersten Januar Woche gestartet und läuft noch bis Ende Februar. Im Mittelpunkt der Roadshow steht das Thema: „Next Generation Billing – Erfolgsfaktoren für ISPs und Telekommunikationsunternehmen.“ Während der Roadshow werden interessierte Unternehmen aus den Bereichen Telekommunikation, Internet Service Providing, Kabeltechnologien sowie Distributoren und System-Integratoren besucht. Adressiert werden dabei auch interessierte Unternehmenskunden aus dem Mittelstands- und Großkundensegment.

F.T.S. - Formula Telecom Solutions Ltd. ist ein Anbieter von Business Control-, Billing- und CRM-Systemen für Telekommunikations-Unternehmen und ISPs. Mit Hilfe der Systeme von F.T.S. können Anbieter fixer und drahtloser Netzwerke ihren Kunden hochwertige Sprach-, Daten- und Video-Lösungen anbieten und gleichzeitig alle gängigen Billingsysteme (prepaid, postpaid, pay-on-demand) unterstützen. Weitere Informationen sind zu finden unter: www.fts-soft.com

Bei der Lösung von F.T.S. handelt sich um eine komplette Telco Engine, eine patentierte Business Control Technologie, die aufgrund von individuellem Benutzer Verhalten automatisch dem User weitere Dienstleistungen des Carriers oder ISPs anbietet. Und das ist auch das Ziel: mehr Umsatz, mehr Services über eine Automatisierung – ohne dass der Carrier eingreifen muss. Die Regeln werden vorab im System hinterlegt.

Die Business-Engine von F.T.S. ist bei Kunden in über 40 Ländern im Einsatz. Telekommunikationsunternehmen wie Globalcom, Vodafone, Telenet, Sampoerna Telecom Indonesia, Tanzania Telecommunications und viele andere setzen auf die einzigartigen Technologien von F.T.S.

In Deutschland hat die F.T.S. ihre Telco Plattform bereits seit mehreren Jahren bei der Freenet erfolgreich im Einsatz.

F.T.S. wird im Zuge der im Jahre 2008 geschlossenen Kooperation zwischen der israelischen Investmentbank M.I.W. Ltd. und der Inline Sales GmbH in Finanzierung, Marketing und Vertrieb unterstützt.

Über F.T.S.

F.T.S. (LSE: F.T.S.) ist ein führender Anbieter von Billing, CRM und Geschäftsprozess-Lösungen für Telekommunikationsunternehmen, ISPs und Content-Anbieter. F.T.S. analysiert jeden Event in der Interaktion mit dem Kunden aus der Sicht des Geschäftsprozesses und weniger aus der Sicht des reinen Billing. Somit können Provider besser ihre Kundenbasis verstehen, analysieren und somit Geschäftserfolg mit jedem einzelnen Event oder jeder Transaktion generieren.

Die end-to-end, stand-alone oder add-on Lösungen von F.T.S. sind bei Kunden in über 40 Ländern erfolgreich im Einsatz. Dabei bedient F.T.S. die Geschäftsbereiche Wireless, LAN, Kabel, Content und Broadband inklusive Cross Network. Um den Anforderungen traditioneller und Next-Generation-Netzwerken gerecht zu werden, unterhält F.T.S. heute vier internationale R&D Lokationen sowie Verkaufsbüros weltweit.



Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia und Wien.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Deutschland

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

Email: presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>