



SpaceClaim und ANSYS erneuern Lizenz- und Vertriebsvereinbarung und erweitern Marktdurchdringung des ANSYS-SpaceClaim-Direktmodellierers

CONCORD, MA, 8. Januar 2013 – SpaceClaim, Anbieter der weltweit schnellsten und innovativsten 3D-Direktmodellierungs-Lösungen, und ANSYS (NASDAQ: ANSS), der führende Anbieter von technischen Simulationslösungen, gaben heute bekannt, dass sie ihre aus dem Jahr 2009 stammende Lizenz- und Vertriebsvereinbarung erweitert haben. Die detailgetreue virtuelle Produktentwicklung mit dem gemeinsam angebotenen ANSYS-SpaceClaim-Direktmodellierer hat Innovationen gefördert, Produktkosten gesenkt und die Zeit bis zur Markteinführung verkürzt.

SpaceClaim® und ANSYS haben gemeinsam in den vergangenen fünf Jahren daran gearbeitet, eine branchenweit führende Anwendung für die technische Simulation bereitzustellen und revolutionierten damit die Leistungsfähigkeit von Ingenieuren bei der Nutzung von Simulation, um ihren Produktentwicklungsprozess voranzutreiben. SpaceClaim wird nun mit einer Vielzahl von bestehenden ANSYS-Angeboten gebündelt, darunter ANSYS® DesignSpace®, ANSYS Mechanical™ PrepPost und ANSYS CFD™ PrepPost. Dieses gemeinsame Angebot wird SpaceClaim unmittelbar jenen Ingenieuren zugänglich machen, die Entwicklungsaufgaben während der frühen Konzeptphase übernehmen, wo technische Simulation eine kostengünstige, wirkungsvolle Systemoptimierung bieten kann, lange vor dem Bau des ersten physikalischen Prototypen.

„Einfachheit in der Anwendung und die Fähigkeit, schnell viele verschiedene Konstruktions-Varianten zu analysieren, sind von entscheidender Bedeutung für ein Unternehmen, um sicherzustellen, dass seine Produkte in der realen Welt erfolgreich sein werden“, sagte Barry Christenson, Director of Product Management bei ANSYS. „Unsere Kunden genießen die moderne Workflow-Effizienz des ANSYS-SpaceClaim-Direktmodellierers, und wir freuen uns auf eine engere Zusammenarbeit mit SpaceClaim in die Zukunft.“

„Wir sind sehr zufrieden damit, wie sich unsere Partnerschaft mit ANSYS entwickelt hat“, sagte Rich Moore, SpaceClaim VP of Business Development. „Unsere Geschäftsbeziehung ist sehr stabil, und wir sind immer wieder erstaunt, was unsere gemeinsamen Kunden in der Lage sind zu erreichen. Wir begrüßen die Gelegenheit, unsere Beziehung zu ANSYS zu erweitern und SpaceClaim deren weltweitem Kundenstamm umfassender zur Verfügung zu stellen“, fügte er hinzu.

Die neuen Bundles sind ab heute verfügbar, und ANSYS-Kunden können weitere Details bei ihrer lokalen ANSYS-Niederlassung oder ihrem Händler erfahren.

Über ANSYS

ANSYS verschafft Klarheit und ermöglicht Kunden Einsicht in komplexe Konstruktions-Herausforderungen durch schnelle, präzise und zuverlässige technische Simulation. Unsere Technologie ermöglicht es Unternehmen – egal welcher Branche –, zuverlässig vorherzusagen, dass ihre Produkte in der realen Welt Erfolg haben werden. Kunden vertrauen auf unsere Software, um die Produktintegrität zu gewährleisten und den Geschäftserfolg durch Innovation zu erhöhen. Gegründet 1970, beschäftigt ANSYS rund 2.400 Fachleute, von denen viele Experten in technischen Bereichen wie Finite-Elemente-Analyse, Strömungssimulation, Elektronik und Elektromagnetismus und Konstruktions-Optimierung sind. Neben dem Hauptsitz südlich von Pittsburgh, USA, hat ANSYS mehr als 65 strategische Vertriebs-

Standorte auf der ganzen Welt mit einem Netz von Channel-Partnern in mehr als 40 Ländern. Besuchen www.ansys.com, um weitere Informationen zu erhalten.

Über SpaceClaim

SpaceClaim, der führende Anbieter von 3D-Direktmodellierungs-Software, entwickelt die leistungsfähigste Konstruktionslösung für Maschinenbau und Fertigung. SpaceClaims mehrfach ausgezeichnete Software ist einfach zu erlernen und zu bedienen und komplett CAD-neutral. Sie ermöglicht Ingenieuren und anderen Fertigungsfachleuten, neue Designs rasch zu erstellen oder vorhandene 2D- und 3D-Geometrie zu ändern und zu bearbeiten, und dies ohne die Komplexität traditioneller CAD-Systeme. Zu den Kunden zählen Toyota Motor Corporation, Nokia Siemens Networks, Bosch, TE Connectivity, BorgWarner, Medtronic, Lotus Cars, Sharp, Ford Motor Company, LG Electronics, Eaton, K2 Medical Systems, Emhart Glass, GE Aviation, Carl Zeiss, General Dynamics und die U.S. Navy. SpaceClaim ist in privater Hand und wird unterstützt von Borealis Ventures, Kodiak Venture Partners, North Bridge Venture Partners und Needham Capital. Um mehr über SpaceClaim zu erfahren, besuchen Sie bitte www.spaceclaim.com/de.

###

Kontakt:

Markus Hübner
Vertriebsdirektor Deutschland und Österreich
+49 (0)176 – 322 466 56
markus.huebner@spaceclaim.com

Bernie Buelow
SpaceClaim Corporation
+1 (978) 482 – 2211
bernie.buelow@spaceclaim.com

Detlev Mohr
Senior Technical Consultant
+49 (0)171 – 995 98 78
detlev.mohr@spaceclaim.com