



**Die Jung, DMS & Cie. AG als einer der größten Maklerpools in Deutschland hat den Versand von vertragsbezogenen Dokumenten an den Abschlussvermittler optimiert**

---

**Oberursel, 30. Januar 2012 – Seit 2009 ist bei der Jung, DMS & Cie. AG, mit Hauptsitz in Wiesbaden, der Versand von vertragsbezogenen Dokumenten an den Abschlussvermittler optimiert. Ausführender Partner ist die noeske netsolutions GmbH aus Oberursel. Die noeske-Module, wie z.B. nn-Connect und nn-WebClient tragen dazu bei, dass manuelle Bearbeitungsprozesse in softwaregestützte umgesetzt und automatisiert werden können. noeske sorgt ebenso dafür, dass die Automatisierung der Kommunikation zwischen Compass – dem internen Abwicklungssystem bei der Jung, DMS & Cie. AG – und dem digitalen Archiv reibungslos funktioniert.**

Die Jung, DMS & Cie. AG ist einer der größten Maklerpools in Deutschland. Mehr als 14.000 freie Finanzdienstleister in Deutschland und über 3.500 eingetragene Poolpartner in Österreich und Osteuropa können über 12.000 Produkte aus den Bereichen Investmentfonds, Versicherungen, Beteiligungen, Managed Futures, sowie Finanzierungen von mehr als 500 Gesellschaften über Jung, DMS & Cie. beziehen.

Durch den Aufbau des Versicherungsvertriebes in Deutschland und Österreich entstand ein hohes Aufkommen an vertragsbezogener Post, die an den entsprechenden Abschlussvermittler weitergeleitet werden muss. Um die durch den Versand vertragsbezogener Dokumente an den Abschlussvermittler auftretende Bearbeitungszeit einzusparen und eine schnellere Behebung von Störfällen zu garantieren, suchte die Jung, DMS & Cie. AG nach einer geeigneten Lösung.

Ein digitales Archiv und ergänzende, auf den Bearbeitungsablauf abgestimmte Module, sollten Abhilfe schaffen. Die Jung, DMS & Cie. AG nutzt dazu neben dem zugrunde liegenden Dokumenten-Management-System verschiedene Module der noeske netsolutions GmbH. nn-Connect kommt z.B. als Schnittstelle zwischen dem Archiv und Compass, dem internen Abwicklungssystem bei der Jung, DMS & Cie. AG, zum Einsatz. Darüber hinaus werden mit Hilfe des nn-WebClients Dokumente auch von entfernten Standorten gescannt und in einem Posteingangsarchiv gespeichert. Alle Dokumente sind somit an einem zentralen Ort auffindbar. Dabei ist nicht nur ein Download des Dokuments möglich, sondern auch die direkte Dokumentenansicht. Die Dokumente werden danach via Compass indexiert und in das Archiv überführt.

Unternehmensweit profitieren ca. 28 Arbeitsplätze die mit der Datenbearbeitung befasst sind, und weitere 10 Arbeitsplätze, die das System zu Auskunftszwecken lesend nutzen, von der neuen Lösung. 14.000 Abschlussvermittlern stehen die Dokumente über das Internetportal von Jung, DMS & Cie. AG, der World of Finance, lesend zur Verfügung.

Durch den Einsatz der nn-Module können Dokumente im DMS-Archiv schneller selektiert und an den entsprechenden Abschlussvermittler in dessen Postbox „zugestellt“ werden. Der entfallene Postversand von kundenbezogenen Dokumententypen (z.B. Störfälle) spart Porto und Zeit.

*Ingo Mergelsberg-Vogelgesang / Leiter Abrechnungs- und Abwicklungssysteme:*

„Durch die Versand-Optimierung unserer vertragsbezogenen Dokumente, speziell durch den Einsatz der nn-Module, können wir eine deutliche Zeit- und Kosteneinsparung verbuchen.“

Den kompletten Anwenderbericht finden Sie unter:

[http://www.noeske.de/PDF/nn\\_Anwenderbericht\\_JungDMSCie\\_2012.pdf](http://www.noeske.de/PDF/nn_Anwenderbericht_JungDMSCie_2012.pdf)

## **Über die noeske netsolutions GmbH**

Die noeske netsolutions GmbH hat sich darauf spezialisiert, die Dokumenten-Management- und Archivierungslösung ELO des DMS-Anbieters ELO Digital Office an den konkreten Branchen- bzw. Kundenbedarf anzupassen und die damit verbundenen Geschäftsprozesse zu optimieren. Die inzwischen mehr als 100 realisierten ELO Projekte zeigen das Know-how des heute acht Mitarbeiter starken Teams. Durch die alleinige Spezialisierung rund um das Produkt ELO zählen sowohl der kleine Handwerksbetrieb als auch weltweit etablierte Konzerne zum Kundenstamm der noeske netsolutions. So umfasst die derzeitige Kundenliste unter anderem Unternehmen wie Kuraray Europe GmbH, Jung, DMS & Cie. AG, Herbalife Deutschland, American Express International Deutschland GmbH, Lufthansa Technik Logistik und viele andere.

Zum Lösungsumfang der noeske netsolutions gehören Frontend-Integrationen in Webportale, sowie ELOenterprise-Installationen z.B. auf Basis von IBM WebSphere, BEA WebLogic, Apache Tomcat und anderen Plattformen.

Darüber hinaus bietet noeske netsolutions auch hilfreiche Module an, wie nn-WebForm zur Formularbearbeitung im Inter- und Intranet, nn-WebClient für die Portalintegration sowie spezifische Adapter wie den nn-AS/400 Connector oder den nn-Connect für die Integration von beliebigen Applikationen, wie marktgängige ERP- und CRM-Systeme.

Zum noeske-Angebot zählen außerdem: Workflow-Lösungen für den Bereich der automatisierten Eingangsrechnungsverarbeitung, Spesen-, Genehmigungs- und beliebige weitere Workflowszenarien, die ohne Programmierung, webbasierend, zur Verfügung stehen. Das komplette Produktangebot mit den aktuellen Beschreibungen ist auf der Webseite unter [www.noeske.de](http://www.noeske.de) zu finden.

## **Kontakt:**

noeske netsolutions GmbH  
A. Heyde  
Marketing  
In der Au 17  
61440 Oberursel

Tel. 06171/20 78 2-84  
Fax 06171/20 78 2-99  
E-Mail: [anja.heyde@noeske.de](mailto:anja.heyde@noeske.de)  
<http://www.noeske.de>