

PRESSEMELDUNG

DIE ERSTE GEIGE erweitert zur ISPO 2010 ihr Portfolio um das Beratungspaket „IT for Sports“

Prozessoptimierung in der Sportindustrie - Warenwirtschaftssysteme mit Branchenkenntnis

München, 8. Februar 2010.- DIE ERSTE GEIGE hat für den Sportbereich das Beratungspaket „IT for Sports“ geschnürt. Pünktlich zur ISPO, der größten internationalen Fachmesse für Sportartikel und Sportmode in München, stellen die SAP-Berater ihr „IT-Projekt mit Branchen-Know-how“ vor, das einen Ausweg aus der Sackgasse der verteilten Systeme bietet und SAP und SOA in der Sportbranche ermöglicht.

„Die genaue Kenntnis der Branche ist die beste Voraussetzung, um deren besondere Ansprüche an Warenwirtschaft und Vertrieb zu verstehen“, erklärt Barbara Wittmann, Inhaberin des IT-Beratungshauses DIE ERSTE GEIGE. „Da wir unsere Lehrjahre in internationalen Sportunternehmen verbracht haben, kennen wir die Anforderungen sehr genau: Als Experten für integrierte Prozesse schlagen wir die Brücke zwischen Sport und IT.“ Die Lösung „IT for Sports“ schließt Lücken zwischen Systemen und innerhalb von ERP-Anwendungen. „Wir sehen die Prozesse durch Sport-Augen, aber mit der IT-Brille“, ergänzt Sabrina Oberortner, Integration Consultant bei DIE ERSTE GEIGE.

„Unsere Systemlandschaft war aus SAP- und anderen Systemen heterogen gewachsen“, erinnert sich der IT-Projektleiter eines bekannten Sportartikelherstellers aus dem süddeutschen Raum. „Dadurch gab es in unseren Kernprozessen gravierende Lücken, die durch die Domain-Expertise und Systemkenntnis der Berater Wittmann und Oberortner schnell gefunden und ausgeräumt wurden.“ Die Lösungsvorschläge seien erstaunlich schnell umgesetzt und in den Alltag eingebunden worden, da Berater und Mitarbeiter fachlich wie menschlich auf einer Wellenlänge lagen.

Die Sportbranche hat komplexere Anforderungen an Warenwirtschaft und Vertrieb als andere Branchen. Trends und Saisongeschäft erfordern schnelle Reaktionen, wohingegen die Produktion in Fernost lange Vorlauf- und Lieferzeiten beansprucht. Unterschiedliche Absatzmärkte müssen über

PRESSEMELDUNG

heterogene Vertriebskanäle bedient werden, um Großhändler, Geschäftskunden und Endkunden gleichermaßen zu bedienen.

Diese vielschichtigen Anforderungen an Warenwirtschaft und Vertrieb werden gewöhnlich in verteilten Softwaresystemen abgebildet. Daraus ergeben sich Prozessbrüche, hohes Datenvolumen und Datenredundanz. Um hier gezielt zu beraten, ist nicht nur Branchenwissen gefragt, sondern auch übergreifende Kenntnis der IT-Systeme.

Die SAP-Berater von DIE ERSTE GEIGE bündeln ihre Erfahrungen aus dem Sportbereich mit langjähriger Beratungserfahrung in den Bereichen SAP und integrierte Prozesse. Dieses Know-how bietet die beste Voraussetzung, wenn bestehende Systeme oder Prozesse Lücken aufweisen oder wenn die Einführung einer neuen Software kurz bevorsteht und Anforderungen definiert werden müssen.

370 Worte, 2523 Zeichen

Kurzprofil Die erste Geige

DIE ERSTE GEIGE, 2006 von Barbara Wittmann als Beraterin, Dozentin und Coach gegründet, ist spezialisiert auf SAP-Prozesse: Das Unternehmen begleitet die Fach- und IT-Abteilung im Change-Prozess, wenn nach der Software-Implementierung im täglichen Geschäftsleben Probleme auftauchen oder IT-Projekte zu scheitern drohen. Mit der Beratungsmethode Symphonie III führt Die erste Geige Kunden in drei Schritten zum Projekterfolg und stellt sicher, dass neue Konzepte und Innovationen nicht nur implementiert, sondern auch im Unternehmen verankert werden.

Die drei IT-Experten des Beratungsunternehmens ziehen projektbezogen Partner aus ihrem leistungsfähigen und erprobten Netzwerk hinzu. Schwerpunkte sind das Umsetzen und Optimieren von SAP-Prozessen, Einführen, Analyse und Begleiten von SOA-Projekten und die strategische und operative Kehrtwende bei „Projekten in Schieflage“. Daneben gibt es Standardlösungen für die schnelle Umsetzung von Projekten. www.dieerstegeige.de