

Pressemitteilung

nionex ist erster Enterprise Solution Partner der OXID eSales AG

nionex baut mit OXID sein E-Commerce Portfolio weiter aus

Rheda-Wiedenbrück, 8. Januar 2012 +++ Die nionex GmbH, ein Full Service-Dienstleister für digitale Kommunikation und E-Commerce (www.nionex.de), ist der erste Enterprise Solution Partner (ESP) der OXID eSales AG. Die Freiburger OXID eSales AG ist ein führender Anbieter für Multichannel E-Commerce-Lösungen und -Services. Gemeinsam wollen beide Unternehmen die OXID E-Commerce-Plattform stärker im Business-to-Business-Umfeld etablieren. Dafür bringen die Spezialisten von nionex umfassende Kenntnisse und Erfahrungen im Umgang mit hochintegrierten Unternehmens-IT-Infrastrukturen mit. OXID eSales setzt im Gegenzug sein umfangreiches Know-how und seine Branchenkenntnis aus zahlreichen E-Commerce-Projekten und -Strategieentwicklungen ein. Um das wachsende Geschäft mit Großkunden gezielt zu fördern, hat OXID eSales sein Partnerprogramm jetzt um den Level Enterprise Solution Partner (ESP) erweitert. Für die Aufnahme als ESP in das Partnerprogramm hat sich nionex aufgrund seiner zertifizierten Entwicklungs- und Betreuungsressourcen qualifiziert, die Großkunden in Deutschland, Österreich, der Schweiz und Benelux eine qualitativ hochwertige Projektabwicklung garantieren. „nionex bringt viel Erfahrung darin mit, komplexe Anforderungen bei der Backend-Integration und Prozessgestaltung mit einem zeitgenössischen, intuitiv zu bedienenden Frontend umzusetzen“, sagt Markus Baars, Partnermanager bei OXID eSales. „Bei vielen E-Commerce-Konzepten wird das Geld im Backend verdient oder verloren, daher ist für OXID die Zusammenarbeit mit nionex in diesem Bereich besonders spannend.“

Achim Reupert, Director Sales bei nionex, äußert sich zufrieden zu der neuen Partnerschaft: „nionex baut sein E-Commerce-Geschäft zur Zeit massiv aus. Als Experten für High-Level E-Commerce-Lösungen möchten wir OXID als Lösung für den Enterprise Markt positionieren. Und durch die Partnerschaft mit OXID sind wir nun in der Lage, unseren Unternehmenskunden aus Handel und Industrie eine einzigartige Kombination aus Heiler PIM, SAP und OXID mit durchgängigen Prozessen anzubieten.“ Enterprise Solution Partnern stellt OXID eSales Demo-Lizenzen, Zugang zum Source Code, Marketing-Unterstützung und Presales-Support zur Verfügung. Im Zuge der Neuorganisation seines Partnerprogramms schuf OXID eSales nicht nur das neue Level ESP, sondern bündelte seine bisherigen über 100 Partner der Partnerstufen Premium und Certified Solution Partner in der Stufe Business Level.

Über die nionex GmbH

Die im Jahr 2000 gegründete nionex GmbH mit Sitz in Gütersloh ist ein Full Service-Dienstleister für die digitale Kommunikation und den Verkauf über das Internet. Das Unternehmen gehört zu der weltweit agierenden Bertelsmann SE & Co. KGaA. nionex ist Spezialist für Corporate Web, Web 2.0, E-Commerce und mobile Kommunikation. Das Unternehmen entwickelt für seine überwiegend mittelständischen Kunden umfassende digitale Kommunikations- und Verkaufsplattformen aus einer Hand. Mit einem Team von rund 100 Mitarbeitern konzipiert und implementiert nionex seine maßgeschneiderten Lösungen und verantwortet anschließend auch Betrieb, Service und die zielgruppenspezifische Online-Vermarktung. Auf diese Weise stellt nionex sein IT-Know-how und seine langjährigen Erfahrungen ganz in den Dienst der Kunden. nionex zählt zu seinen Referenzkunden unter anderen: Brillux GmbH & Co. KG, CLAAS KGaA mbH, die HGM Türengruppe und Weidmüller Interface GmbH & Co. KG.

Kontakt:

nionex GmbH

Anke Seifert

Ringstr. 16-20

D-33378 Rheda-Wiedenbrück

Tel: +49 (0)5242-91-4466

Fax: +49 (0)5242-91-6972

E-Mail: anke.seifert@bertelsmann.com

Internet: www.nionex.de

Möller Horcher Public Relations GmbH

Dr. Venera Souleimanova

Ludwigstr. 74

D-63067 Offenbach

Tel: +49 (0)69-809096-48

Fax: +49 (0)69-809096-59

E-Mail: venera.souleimanova@moeller-horcher.de

Internet: www.moeller-horcher.de