

Pressemitteilung 02-11-2009

VoIP, Softswitch, NGN & IMS Lösungen der nächsten Generation von IPgallery Ltd. auf der CeBIT 2009. Kostenlose Gasttickets für interessierte Partner und Unternehmen.

IPgallery baut Partnernetzwerk mit ISPs und Telekommunikations-Unternehmen in Zentral-Europa auf.

New York - Ra'anana - München, Februar 2009

Die IPgallery Telephony Ltd. aus der Nähe von New York, USA, ein führender Anbieter von Technologien für die Integration von Next-Generation-Netzwerken, expandiert in den deutschsprachigen Raum und startet in diesem Monat ihre Unternehmensaktivitäten in Deutschland.

Als Kickoff dient die diesjährige CeBIT in Hannover vom 3. bis 8. März 2009, wo das Unternehmen mit einem eigenen Stand (Halle 13, Stand A34) vertreten sein wird. Dort werden erste Gespräche mit Vertretern aus den Bereichen Internet Service Providing, Mobile Providing und Telekommunikation geführt, die sich für eine Partnerschaft mit IPgallery interessieren.

CeBIT Gastkarten für interessierte Journalisten, ISPs, Telcos oder grundsätzlich interessierte Unternehmen können direkt angefordert werden bei der Inline Sales GmbH unter die Email-Adresse: presse@inline-sales.com .

IPgallery Telephony Ltd. ist ein weltweit führender Anbieter von durchgängigen Netzwerk-Lösungen der nächsten Generation im Bereich Kommunikation und Unterhaltung.

Das Portfolio von IPgallery besteht aus Produkten, Lösungen und Professional Services, speziell im Bereich NGN / IMS Netzwerk Komponenten und Multimedia Applikationen sowohl für Consumer- als auch für Business-Anwendungen. Ziel ist die Bereitstellung von Kommunikation und Unterhaltung über jegliches Gerät.

Die Lösungen von IPgallery helfen Telekommunikations-Anbietern bei der Bereitstellung von Services in den Bereichen:

- IP Telephony
- IP Centrex
- Mobile Virtual PBX
- FMC
- IN Services
- IMS RCS services
- Web 2.0
- IPTV

Die Produkte und Lösungen von IPgallery sind seit Jahren im Einsatz bei international operierenden Telcos und Service Providern.

Im Februar 2009 hat IPgallery eine Partnerschaft mit der Münchener Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, vereinbart. Die Inline Sales GmbH ist als Vertriebspartner der IPgallery für den Aufbau des Partnernetzwerkes verantwortlich. Konkret unterstützt die Inline Sales mit Ressourcen im Channel Development Management. Die Inline Sales ist neben dem Vertrieb auch für lokales Marketing und PR der IPgallery verantwortlich.

IPgallery wird im Zuge der in 2008 geschlossenen Kooperation zwischen der israelischen Investmentbank M.I.W. Ltd. und der Inline Sales GmbH von beiden Unternehmen lokal betreut.

Über IPgallery Telephony Ltd.

IP Gallery hilft Unternehmen bei der Integration von bestehenden und Next-Generation Netzwerk Infrastrukturen und erleichtert damit einfache und schnelle Entwicklung, Bereitstellung und Management von fortschrittlichen und einheitlichen Dienstleistungen für jeden Nutzer des Netzwerks. Die Produkte von IPgallery helfen Telekommunikations-Anbietern und Betreibern von Netzwerken bei der Bereitstellung von Applikationen der nächsten Generation in ihre bestehenden Netzwerke.

Die Produkte und Lösungen sind seit Jahren im Einsatz bei national und international operierenden Unternehmen, Telcos und Internet Service Providern.

IPGallery wurde im Jahre 2000 gegründet. Das Unternehmen ist privat geführt, hat sein Hauptquartier in der Nähe von New York und betreibt zahlreiche lokale Büros weltweit.

Weitere Informationen sind zu finden unter: www.ipgallery.com

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia und Wien.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Deutschland

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

Email: presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>