

## **PRESEMITTEILUNG**

Nordanex Systemverbund GmbH & Co. KG

Bremerhaven, den 06.05.2013

### **Nordanex Partner Convention 2013 – Business am Roulette-Tisch**

*Am 26. und 27.04.2013 trafen sich die Systempartner sowie die angeschlossenen Lieferanten und Hersteller des Nordanex Systemverbundes zur zweijährig stattfindenden Nordanex Partner Convention (NPC). In diesem Jahr fand das Event mit 83 der 170 Systempartner und rund 20 Ausstellern in der idyllischen Kulisse des Dorint Resort & Spa Bad Brückenau statt.*



*Bild 1: Andreas Kirchner, Leiter der Partnerbetreuung im Nordanex Team, im Austausch mit den Partnern.*

*Bild2: Aufmerksame Partner bei einem der zahlreichen Vorträge auf der NPC 2013.*

Dass das diesjährige Motto „Partnerschaftlich zum Erfolg“ exakt den Tonus der Veranstaltung traf, zeigte sich in allen Programmpunkten. In den Tagungsräumlichkeiten mit gemütlichem Flair war von kühler Business-Atmosphäre keine Spur. Sowohl für angeregte Gespräche übers Geschäftliche, als auch für Networking auf persönlicher Ebene, war ausreichend Zeit eingeplant. Regen Anklang fanden die Nordanex SpeedMeetings – im 15-Minuten-Takt trafen hier interessierte Partner in fest terminierten Slots auf die teilnehmenden Aussteller der NPC.

Die aktuellen Trends und Entwicklungen des Marktes konnten zudem in ca. 20 Praxis-Vorträgen entdeckt werden. Thematische Schwerpunkte fanden sich in den Bereichen Microsoft, Digital Signage, MPS oder Cloud. Aber auch Vorträge zu rechtlichen Themen oder Finanzierungsangelegenheiten wurden interessiert von den Nordanex Partnerunternehmen aufgenommen.

Dass die IT-Branche keinesfalls steif sein muss, zeigte sich am Abend des ersten Convention-Tages. Die gut besuchte Abendveranstaltung der NPC 2013 begann mit einem vielfältigen Dinner Buffet im Restaurant des Dorint Hotels. Überraschte Gesichter zeigten sich als die Gäste daraufhin zurück in die Tagungsräumlichkeiten gebeten wurden. Diese waren in der Zwischenzeit um einen Dancefloor und ein Casino erweitert worden, in welchem ausnahmsweise auch einmal „gezockt“ werden durfte (natürlich nur um fiktives Geld in Form von Jetons).

Auch am Folgetag, den 27.04., fanden Aussteller und Partner in Gesprächen, SpeedMeetings und Vorträgen zueinander. Wer am Abend zuvor sein Glück noch nicht ausgereizt hatte, konnte zusätzlich bei der Nordanex Tombola tolle Preise mit nach Hause nehmen.

Martina Warmbold-Brauns, Geschäftsführerin der Nordanex, resümiert wie folgt: „Aufs Neue konnten wir auch auf der diesjährigen NPC 2013 wertvolle Erfahrungen mit nach Hause nehmen, denn der Zusammenhalt unter den Mitgliedern des Nordanex Systemverbundes wächst stetig. Neu geknüpftete Geschäftsverbindungen unter Partnern oder mit Ausstellern - ganz besonders durch den fast schon familiären Umgang miteinander - zeigen uns, dass der partnerschaftliche Zusammenhalt im heutigen Business eine viel größere Rolle spielen sollte. Wir freuen uns, dass wir mit der NPC 2013 eine solch erfolgreiche Veranstaltung mit unglaublich positivem Feedback auf die Beine gestellt haben und alle Teilnehmer einen rundweg positiven Eindruck mit vielen Geschäftsansätzen bestätigten.“

**Mehr Informationen zu den Leistungen der Nordanex Systemverbund GmbH & Co. KG finden Sie unter [www.nordanex.de](http://www.nordanex.de).**

**Kontakt:**

Nordanex Systemverbund GmbH & Co. KG

Barkhausenstr.2 / t.i.m.e.Port 2, 27568 Bremerhaven

Telefon 04 71 / 48 38 39 – 0

Telefax 04 71 / 48 38 39 – 29

Internet [www.nordanex.de](http://www.nordanex.de)

Imke Hieronimus  
Marketing / Vertrieb

Telefon 04 71 / 48 38 39 – 13

Telefax 04 71 / 48 38 39 – 29

eMail [ihieronimus@nordanex.de](mailto:ihieronimus@nordanex.de)