



Inline Sales GmbH, Otto-Heilmann-Str. 18 a, 82031 Grünwald, Germany

Pressemitteilung 08-2/2005

Comparex und Inline Sales unterschreiben Vertrag für gemeinsame Vertriebsarbeit

Inline Sales GmbH unterstützt ab sofort die Neukundenakquise und den Vertriebssupport der Comparex Services GmbH

München, August 2005

Die Inline Sales Gruppe, Marktführer für Vertriebsoutsourcing und Interims-Management, baut seine Kundenbasis weiter aus und unterschreibt einen Vertrag mit der Comparex Services GmbH. Inline Sales zeichnet sich damit verantwortlich für Business Development der Comparex Services GmbH in Form von Neukundenakquise und Vertriebssupport im Bereich „On Demand Business“.

Die Inline Sales GmbH unterstützt damit den operativen Ausbau der Kundenbasis und die weitere Expansion der Comparex Services GmbH speziell im Bereich Mittelstand. Neben der reinen Ansprechpartner- und Adressqualifizierung stehen ganz konkret die Bedürfnisweckung und das Generieren von Terminen bei potentiellen Kunden der Comparex im Mittelpunkt. Die Kompetenz der Comparex Gruppe, besonders mit den Anforderungen von Rechenzentren in Bezug auf flexiblen Betrieb, Sicherheit und Hochverfügbarkeit bestens vertraut zu sein, wird dabei den potentiellen Kunden in Form von Infrastrukturlösungen, Dienstleistungen und Beratungsleistungen angeboten.

Grundsätzlich kann die Comparex Services GmbH bei der Inline Sales GmbH neben den bereits operativ gestarteten Dienstleistungen Interimsmanagement und Vertriebsoutsourcing auch das Erstellen von Business- & Marketing-Plänen, internationales Business Development oder auch das Outsourcing von ganzen Vertriebsabteilungen abrufen.

Inline Sales GmbH, Otto-Heilmann Str.18 a, D-82031 Grünwald

Service: 0700-INLINESALES, Tel: +49-89-693971-38, Fax: +49-89-693971-41

Email: presse@inline-sales.com, Internet: www.inline-sales.com

Amtsgericht München, HRB 133005, Geschäftsführer: Dipl.-Kfm. Sebastian Naumann, Dipl.-Ing. Frank Sattler



Inline Sales GmbH, Otto-Heilmann-Str. 18 a, 82031 Grünwald, Germany

Die Inline Sales GmbH bietet Ihren Kunden die Möglichkeit mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß fassen zu können. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als international operierende Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT & Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in USA, UK, China, Österreich und der Schweiz ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:

<http://www.comparex.de> oder <http://www.inline-sales.com>

Kontakt Inline Sales GmbH, Presseabteilung:

Otto-Heilmann-Str. 18 a

82031 Grünwald

Service: +49-700-INLINESALES

Tel: +49-89-693971-38

Fax: +49-89-693971-41

Email: presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>

Über Inline Sales

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe, London.

Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt unter anderem für Softwarehersteller, IT-Dienstleister und Telekommunikations-Unternehmen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing.

Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in Wien, Zürich, London, Boston und Shenzhen.

Inline Sales GmbH, Otto-Heilmann Str.18 a, D-82031 Grünwald

Service: 0700-INLINESALES, Tel: +49-89-693971-38, Fax: +49-89-693971-41

Email: presse@inline-sales.com, Internet: www.inline-sales.com

Amtsgericht München, HRB 133005, Geschäftsführer: Dipl.-Kfm. Sebastian Naumann, Dipl.-Ing. Frank Sattler